

# PRESSEMITTEILUNG

prognos Einkaufsgesellschaft mbH

## Claudius Möller leitet prognos- Development

***Key Account Management und Kundenservice unter einer Führung:  
Claudius Möller verantwortet seit Juni beide Bereiche bei prognos.***

**Eschborn, 04. Juni 2019.** Seit Anfang Juni 2019 ist Claudius Möller, 40, neuer Bereichsleiter für das Key Account Management als auch den Kundenservice der prognos. In seiner Funktion betreut er mit seinem zehnköpfigen Team die rund 900 Privat- als auch Markenhotels sowie Hotelketten in acht Ländern Europas, die die prognos-Leistungen zur Optimierung von Einkauf und Prozessen nutzen. „Dank der expansiven und erfolgreichen Entwicklung der prognos in den letzten Jahren ist genau jetzt der richtige Zeitpunkt, die nächste Wachstumsphase einzuläuten und uns passgenau aufzustellen. Mit Claudius Möller haben wir einen ausgesuchten Hotellerieexperten, der eine hohe Kompetenz sowohl in der Beratung, in der Neukundenbegeisterung, aber auch im Einkauf mitbringt“, so Jochen Oehler, Geschäftsführer der prognos.

Claudius Möller diplomierte an der Hotelfachschule Belvoirpark in Zürich zum „Restaurateur / Hotelier HF“. Zu seinen beruflichen Stationen danach zählten unter anderem das Hotel Bachmair am See, wo er als Direktionsassistent und Einkaufsleiter arbeitete, das Marygreen Manor Hotel in Brentwood, England, in dem er als Duty Manager wirkte und auch das Steigenberger Hotel Der Sonnenhof in Bad Wörishofen. Dort war er viele Jahre F&B-Manager und auch für den Einkauf verantwortlich. Im Hartl Resort Hotel Maximilian war Claudius Möller stellvertretender Direktor, bevor er 2010 zum ersten Mal zur prognos wechselte. Nach kurzer Unterbrechung im Jahr 2015, als er etwa ein Jahr als International Key Account Manager für einen international führenden Hotelkosmetikerhersteller

arbeitete, führte ihn sein Weg zur prognos wieder zurück. Bei prognos hatte er zuletzt die Position Direktor Key Account Management Südeuropa inne.

**Folgendes Pressefoto steht zum Download bereit:**



*Claudius Möller verantwortet seit Anfang Juni 2019 als Bereichsleiter das Key Account Management wie auch den Kundenservice der prognos.*

**prognos**

**Hospitality Experts ④ Supply Chain Management**

*prognos ist Komplett-Anbieter für ganzheitliches & erfolgreiches Einkaufsmanagement in acht Ländern Europas. Spezialisiert auf die führende Privat- und Markenhotellerie. Das 50-köpfige Expertenteam deckt die komplette Supply Chain ab: Von der Erst- und Komplettausstattung neuer Hotels (FF&E, OS&E), Sourcing, Verhandlungsführung, Volumenbündelung, Einkaufsberatung, Lieferantenmanagement bis hin zur barrierefreien Digitalisierung aller Order- und Invoice-Prozesse. prognos arbeitet für 900 Hotels & Hotelketten. Das gemanagte Einkaufsvolumen beträgt 200 Millionen EUR. [www.prognos.de](http://www.prognos.de)*

**Pressekontakt:**

prognos Einkaufsgesellschaft mbH, Eschborn  
 Anke Cimal, Tel.: + 49 (0) 61 96-50 17-0, Fax: + 49 (0) 61 96-50 17-890  
 E-Mail: [presse@prognos.de](mailto:presse@prognos.de), Web: [www.prognos.de](http://www.prognos.de)

*Aktuelle Pressefotos und die neuesten Pressemeldungen stehen für Sie im Internet zum Download unter [www.prognos.de](http://www.prognos.de) im Bereich [Presse](#) zur Verfügung.*