

# Ihr PRO – persönlich für Sie da!

PRO's – Professionals Supply Solutions. So nennen wir die progros Kolleginnen und Kollegen, die Sie vor Ort betreuen, beraten und Ihnen sofort Hilfestellungen zur Einkaufsoptimierung geben.

Zu den Leistungen gehört auch ein regelmäßiges Optimierungsgespräch. Hierbei werden Umsätze, Lieferanten, Rückvergütungen und Einkaufsaktivitäten analysiert. Zudem wird die Strategie der Zusammenarbeit mit progros für die nächsten 12 Monate besprochen.

## Starke Leistungen:

- Direkter Ansprechpartner für Ihre Fragestellungen zur progros
- Regelmäßige Optimierungsgespräche vor Ort
- Lieferanten- und Produktneuheiten
- Kick-Off-Schulungen zum Start der Zusammenarbeit oder Fresh Up Schulungen, wenn der Bedarf bei Ihnen im Haus ist
- Kosten-Nutzen-Analyse
- Digitalisierung

## Starke Vorteile:

- Sie werden aktiv auf Optimierungsmöglichkeiten hingewiesen
- Dank professioneller Schulung werden progros-Leistungen optimal in Ihrem Haus umgesetzt
- Kurze Wege und schnelle Kontakte bei Fragen & Problemen

## Persönlich vor Ort:

### Die PRO's »buy« progros

**KEVIN RUHNAU**  
PRO – Professional  
Supply Solutions  
T: +49 (0)6196-5017-834  
kevin.ruhnau@progros.de



**VINCENT BURY**  
PRO – Senior Professional  
Supply Solutions  
T: +49(0)6196-5017-895  
vincent.bury@progros.de



**SIMON WETZEL**  
PRO – Professional  
Supply Solutions  
T: +49(0)6196-5017-808  
simon.wetzel@progros.de



**SEBASTIAN ELLES**  
PRO – Professional  
Supply Solutions  
T: +49(0)6196-5017-708  
sebastian.elles@progros.de

