

Ihr PRO – persönlich für Sie da!

PRO's – Professionals Supply Solutions. So nennen wir die progros Kolleginnen und Kollegen, die Sie vor Ort betreuen, beraten und Ihnen sofort Hilfestellungen zur Einkaufsoptimierung geben.

Zu den Leistungen gehört auch ein regelmäßiges Optimierungsgespräch. Hierbei werden Umsätze, Lieferanten, Rückvergütungen und Einkaufsaktivitäten analysiert. Zudem wird die Strategie der Zusammenarbeit mit progros für die nächsten 12 Monate besprochen.

Starke Leistungen:

- Direkter Ansprechpartner für Ihre Fragestellungen zur progros
- Regelmäßige Optimierungsgespräche vor Ort
- Lieferanten- und Produktneuheiten
- Kick-Off-Schulungen zum Start der Zusammenarbeit oder Fresh Up Schulungen, wenn der Bedarf bei Ihnen im Haus ist
- Kosten-Nutzen-Analyse
- Digitalisierung des procure-to-pay-Prozesses

Starke Vorteile:

- Sie werden aktiv auf Optimierungsmöglichkeiten hingewiesen
- Dank professioneller Schulung werden progros-Leistungen optimal in Ihrem Haus umgesetzt
- Kurze Wege und schnelle Kontakte bei Fragen & Problemen

Persönlich vor Ort:

Die PRO's »buy« progros

The image features a map of Germany and its neighboring countries: Luxembourg, Schweiz, Österreich, and Tschechische Republik. Five circular portraits of team members are overlaid on the map, each with their name, title, and contact information.

KEVIN RUHNAU
PRO – Professional Supply Solutions
T: +49 (0)6196-5017-834
kevin.ruhnau@progros.de

NICOLE GAMBOA
PRO – Senior Professional Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-856
nicole.gamboa@progros.de

VINCENT BURY
Head of Development & Consulting
T: +49(0)6196-5017-895
vincent.bury@progros.de

SIMON WETZEL
PRO – Professional Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-808
simon.wetzel@progros.de

THOMAS FEUSTLE
PRO – Professional Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-807
thomas.feustle@progros.de