

Ihr PRO – persönlich für Sie da!

PRO's – Professionals Supply Solutions. So nennen wir die progros Kolleginnen und Kollegen, die Sie vor Ort betreuen, beraten und Ihnen sofort Hilfestellungen zur Einkaufsoptimierung geben.

Zu den Leistungen gehört auch ein regelmäßiges Optimierungsgespräch. Hierbei werden Umsätze, Lieferanten, Rückvergütungen und Einkaufsaktivitäten analysiert. Zudem wird die Strategie der Zusammenarbeit mit progros für die nächsten 12 Monate besprochen.

Starke Leistungen:

- Direkter Ansprechpartner für Ihre Fragestellungen zur progros
- Regelmäßige Optimierungsgespräche vor Ort
- Lieferanten- und Produktneuheiten
- Kick-Off-Schulungen zum Start der Zusammenarbeit oder Fresh Up Schulungen, wenn der Bedarf bei Ihnen im Haus ist
- Kosten-Nutzen-Analyse
- Digitalisierung

Starke Vorteile:

- Sie werden aktiv auf Optimierungsmöglichkeiten hingewiesen
- Dank professioneller Schulung werden progros-Leistungen optimal in Ihrem Haus umgesetzt
- Kurze Wege und schnelle Kontakte bei Fragen & Problemen

Persönlich vor Ort:

Die PRO's »buy« progros

KEVIN RUHNAU
PRO – Professional
Supply Solutions
T: +49 (0)6196-5017-834
kevin.ruhnau@progros.de



VINCENT BURY
PRO – Senior Professional
Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-895
vincent.bury@progros.de



SIMON WETZEL
PRO – Professional
Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-808
simon.wetzel@progros.de



THOMAS FEUSTLE
PRO – Professional
Supply Solutions
T: +49(0)6196-5017-807
thomas.feustle@progros.de

